

Das Softwareunternehmen emarsys eMarketing Systems AG ist einer der führenden Anbieter von E-Mail-Marketing-Lösungen im deutschsprachigen Raum.

Im Zuge unserer kontinuierlichen Expansion suchen wir Sie, einen engagierten und ambitionierten

Sales Manager m/w

Als Sales Manager sind Sie ein erfolgreiches Vertriebstalent und haben bereits erste Erfahrungen im Softwarevertrieb gesammelt. Sie sind es gewohnt, Neukunden eigenständig zu akquirieren und Verhandlungen zügig zum Abschluss zu bringen. Sie verfügen über eine hohe Onlineaffinität und pflegen Ihre Aktivitäten in einem CRM System.

Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden
- Bearbeitung von vorqualifizierten Leads
- Erstellung von Reportings und Forecasts
- Erreichen der monatlich vorgegebenen Ziele
- Präsentieren unserer Softwarelösungen
- Angebotserstellung und Verhandlungsführung

Ihr Profil:

- Mindestens 1 Jahr Vertriebserfahrung von Softwareprodukten
- Nachweisbare Vertriebserfolge in ähnlichem Umfeld
- Technisches Verständnis
- Kommunikationsstärke
- Sicherheit in Verhandlung und Abschluss
- Hohe Affinität zu webbasierten Anwendungen
- E-Marketing Know-how
- Gute Englisch Kenntnisse
- Belastbar, verantwortungsbewusst, selbständig und teamfähig

Wir bieten Ihnen eine interessante Herausforderung mit sehr guten Verdienstmöglichkeiten in einem expandierenden und überdurchschnittlich erfolgreichen Unternehmen am dynamisch wachsenden E-Mail Marketing Markt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an: margules@emarsys.com z.Hd. Mag. Dina Margules

Informieren Sie sich über uns unter:

www.emarsys.com