

Ingénieur Commercial

Emarsys est un des leaders européens fournisseur de solutions et services pour l'email marketing. Plus de 800 clients, parmi lesquels eBay, Zurich Insurance, Canon, Burton, Siemens, Volvo et Head, envoient plus d'1.5 milliards d'emails chaque mois avec notre technologie.

Depuis 10 ans nous développons et commercialisons une plateforme technologique en mode SaaS qui permet aux entreprises de créer, planifier, expédier et analyser leurs campagnes d'e-marketing avec efficacité et performance.

Dans le cadre du développement de la filiale française basée à Levallois-Perret, nous recherchons un Ingénieur Commercial.

Type de contrat : CDI

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous êtes en charge de la prospection, de la négociation et de la signature des nouveaux contrats souscrits par une clientèle nationale de Grands-Comptes et de PME. Votre mission consiste à évaluer les besoins de vos contacts puis à leur présenter une offre personnalisée en adéquation avec leur stratégie de e-marketing et leurs objectifs de réduction des coûts et de gain de temps. La durée du processus de vente est en moyenne de 6 semaines.

Profil

De formation supérieure de type Ecole de Commerce, vous avez au moins 3 années d'expérience réussie dans la vente de solutions dans le secteur des nouvelles technologies. Vous avez un fort tempérament de chasseur et vous êtes à l'aise dans les environnements techniques. Vous savez présenter vos solutions à un public averti et vous parlez l'anglais. Une première expérience dans les secteurs du e-marketing, CRM, Web analytics ou du e-commerce serait un plus.

Ce que nous proposons

- L'opportunité d'intégrer une structure jeune, dynamique et professionnelle
- Une grande autonomie basée sur le respect de la stratégie commerciale et l'atteinte des résultats fixés
- Une formation à nos produits et à l'univers du e-marketing.
- Un contexte international à très forte croissance sur un marché porteur
- Une rémunération très attractive, composée d'une partie fixe et d'une partie variable.

Si vous souhaitez répondre à ce challenge, envoyez votre CV sous la réf. « IC » par e-mail à christophe.bouilhol@emarsys.com. Votre candidature sera traitée en toute confidentialité.