

Marketing Manager

Emarsys est un des leaders européens fournisseur de solutions et services pour l'email marketing. Plus de 800 clients, parmi lesquels eBay, Zurich Insurance, Canon, Burton, Siemens, Volvo et Head, envoient plus d'1.5 milliards d'emails chaque mois avec notre technologie.

Depuis 10 ans nous développons et commercialisons une plateforme technologique en mode SaaS qui permet aux entreprises de créer, planifier, expédier et analyser leurs campagnes d'e-marketing avec efficacité et performance.

Dans le cadre du développement de la filiale française basée à Levallois Perret, nous recherchons notre Marketing Manager.

Type de contrat : CDI

Directement rattaché au Directeur Général, votre mission principale consiste à tout mettre en œuvre pour proposer et implémenter un plan d'action marketing annuel dans le respect du budget et de la stratégie définis par la maison mère.

En outre, vous avez la responsabilité de définir, mettre en œuvre et maintenir toute action visant à promouvoir l'image de la société sur le marché Français, ou d'en augmenter la performance commerciale :

- Mettre en place le plan d'actions marketing
- Apporter le support à la force de vente (localisation de contenu, création de campagne, création de la documentation...)
- Organiser la présence d'emarsys sur les salons et les événements
- Construire une relation avec les media du secteur
- Gérer le marketing digital (SEO, e-mailing, réseaux sociaux...)
- Analysez le marché et la concurrence
- Gérer le budget et analyser le ROI des actions menées.

Profil

De formation supérieure type ESC ou Master 2 en marketing/communication, vous avez 3 années d'expérience en marketing dans le secteur des logiciels, ainsi qu'une très bonne connaissance des stratégies e-marketing et e-commerce. Vous connaissez les outils web (google analytics, wordpress...), les outils de création (illustrator, photoshop...) et le pack office. Vous avez des qualités reconnues de rédaction et d'expression orale. Vous parlez couramment l'anglais.

Ce que nous proposons

L'opportunité d'intégrer une structure jeune, dynamique et professionnelle

Une grande autonomie basée sur la satisfaction des clients et l'atteinte des résultats

Un contexte international à très forte croissance sur un marché porteur

Une rémunération attractive

Si vous souhaitez répondre à ce challenge, envoyez votre CV sous la réf. MKG par e-mail à france@emarsys.com. Votre candidature sera traitée en toute confidentialité.